

## **Posudek Diplomové práce**

### **Petry Hambálkové : Proces předpovědi poptávky a prodeje v podniku chemického průmyslu**

Zvolené téma práce je velmi aktuální, neboť pro podnik chemického průmyslu s velkým počtem výrobků a zákazníků je potřeba optimalizovat zásoby surovin i hotových výrobků na skladě a přitom využít všech tržních příležitostí.

Použité metody byly přizpůsobeny možnostem, které může tento typ podniku využívat.

Dotazování bylo velmi dobře připraveno, probíhalo pak systematicky a jsou postiženy všechny nejdůležitější případy předpovědi poptávky a prodeje v Synthesii na SBU Pigmenty a Barviva.

Cíl práce byl splněn, ale navrhnout zcela nové přístupy je poměrně složité. V oboru výroby a prodeje specialit jsou schopni se orientovat odborníci a těžko se hledá pomoc (marketingové informace) mimo okruh těchto lidí, kteří jsou denně v tomto procesu.

Výpočtové metody jsou omezeně použitelné, obtížně se zadávají potřebná data. Proces předpovědi poptávky je velmi závislý na lidském faktoru, v tomto případě na komunikaci obchodníků.

Z formálního hlediska je práce zpracována dobře, přehledně a srozumitelně.

Doporučuji práci k obhajobě.

Navrhuji práci hodnotit výborně.

Otázky:

Kolik článků má průměrně dodavatelský řetězec, který se při dotazování diskutoval např. pro barvené polypropylenové koberce? A jaké to jsou?

Kde nastávají v tomto případě největší problémy pro SBU Pigmenty a barviva?

Vypracovala Ing. Jana Minaříková, odd. Nové projekty, SBU PaB, Synthesia, Pardubice  
V Pardubicích 20.5.2009